

# Steig- und GerüstSysteme



**Wir suchen dich!**

**Area Sales Manager  
Export (m/w/d)**



## Wir suchen dich als Area Sales Manager Export

Du bist ein Vertriebsprofi? Technikaffin? Und hast den unbedingten Willen, erfolgreiche Beziehungen zu Großkunden und Kunden aus dem Mittelstand auf- und weiter auszubauen?

Du kannst dich schnell in technische Kundenanforderungen hineindenken und findest gemeinsame Lösungsansätze mit unserer Entwicklungsabteilung. Du bist ein Macher\*, umsetzungsstark, der Dinge anpackt. Dabei hast du die Kundenzufriedenheit stets im Fokus.

Dann starte bei uns, zunächst als Allrounder\* und später, nach umfassender Einarbeitung, mit deinem eigenen Gebiet!

**Bei uns bist du genau richtig!**

## Deine neue Herausforderung

Wir - die KRAUSE-Unternehmensgruppe - sind seit mehr als 120 Jahren einer der international bedeutendsten Hersteller innovativer Steig- und GerüstSysteme für Industrie und Handel. Wir produzieren an internationalen Standorten und begeistern tagtäglich unsere Kunden weltweit durch unser innovatives Produktportfolio und unseren engagierten Service.

## Mitarbeiter Vorteile!

 Bike Leasing

 Wechselnde Gesundheitsaktionen im Jahr

 Homeoffice

 Arbeitszeitkonten, flexible Arbeitszeiten

 Get together und Mitarbeiterfeste

 Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

 Bezahlte Freistellung zu bestimmten Anlässen

 Mitarbeiter werben Mitarbeiter

 KIM – Betriebliches Vorschlagswesen

 Geschenke / Zahlungen bei besonderen Anlässen

 Zuschuss Fitness-Studio

 Zuschuss zur Altersvorsorge / VL

## Das erwartet dich!

- + Vertrieb von Standardprodukten an international agierende Baumarktgruppen
- + Vertrieb von Steigtechnik und Sonderlösungen nach Kundenanforderung wie z. B. Arbeitsplattformen, Dacharbeitsstände und Maschinenzugänge
- + Telefonische Betreuung und Beratung von gewerblichen Endkunden aus dem Handel und industriellen Sektor
- + Selbstständige Neukundenakquise, Angebotserstellung, Nachverfolgung und Auftragsabwicklung
- + Entwicklung und Ausschöpfung der Kundenpotenziale
- + Steigerung der Kundenbindung
- + Konzeption von Verkaufsaktionen und Sortimentsgestaltung
- + Gemeinsame Erarbeitung von individuellen Sonderlösungen mit der Entwicklungsabteilung
- + Führen von Beratungs- und Verkaufsgesprächen im Innen- und Außendienst
- + Durchführen von Außendienstterminen beim Kunden, evtl. mit Produktvorführungen
- + Marktpotenziale erfassen und analysieren
- + Marktbeobachtung und daraus zielführende Reaktionen ableiten
- + Messeteilnahme und Netzwerkpflege
- + Entwickeln und Ausschöpfen von Kundenpotenzialen

## Das bringst du mit!

- + Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Weiterqualifizierung zum Betriebswirt\* oder Studium mit nahem Bezug zur Praxis bzw. zum Vertrieb
- + Hohe Kundenorientierung, hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- + Erste Erfahrung in der Akquisition und Betreuung von gewerblichen Kunden
- + Erste Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- + Sicherer Umgang mit modernen ERP- und CRM-Systemen, idealerweise SAP
- + Verhandlungssichere Englischkenntnisse und idealerweise serbokroatische Kenntnisse
- + Du bist ein Verkaufstalent mit einem souveränen Auftreten und überzeugenden Verhandlungsgeschick sowie Hands on Mentalität

**Kollegiale Zusammenarbeit, Respekt im Umgang miteinander und Spaß bei der Arbeit bilden wesentliche Werte unserer Zusammenarbeit. Wenn dir das genauso wichtig ist wie uns, bewirb dich jetzt!**

**Jetzt bewerben!**



**HR@krause-systems.de**

\* Bezeichnungen richten sich immer an alle Geschlechter

**KRAUSE-Werk GmbH & Co. KG**

Am Kreuzweg 3 • D-36304 Alsfeld • Tel.: 06631 / 795 - 100

**HR@krause-systems.de**



**QUALITY**  
Since 1900